

БЕЗМОЛВНОЕ ОРУЖИЕ ДЛЯ БЕЗМОЛВНОЙ ВОЙНЫ

С о д е р ж а н и е

- БЕЗОПАСНОСТЬ
- ИСТОРИЧЕСКОЕ ВСТУПЛЕНИЕ
- ПОЛИТИЧЕСКОЕ ВСТУПЛЕНИЕ
- ЭНЕРГИЯ
- ВСТУПИТЕЛЬНОЕ ОПИСАНИЕ БЕЗМОЛВНОГО ОРУЖИЯ
- ТЕОРЕТИЧЕСКОЕ ВСТУПЛЕНИЕ
- ОСНОВНЫЕ КОНЦЕПЦИИ О ЭНЕРГИИ
- ОТКРЫТИЕ Г-НА РОТШИЛЬДА В ОБЛАСТИ ЭНЕРГИИ
- ВИДИМЫЙ КАПИТАЛ КАК "БУМАЖНАЯ" ИНДУКТИВНОСТЬ
- ПРОРЫВ
- ПРИМЕНЕНИЕ В ЭКОНОМИКЕ
- ЭКОНОМИЧЕСКАЯ МОДЕЛЬ
- ПРОМЫШЛЕННЫЕ ДИАГРАММЫ
- ТРИ ПРОМЫШЛЕННЫХ КЛАССА
- СЛИЯНИЕ
- ЭНЕРГЕТИЧЕСКАЯ МОДЕЛЬ
- ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ИНДУКТИВНОСТЬ
- ИНДУКТИВНЫЕ ФАКТОРЫ
- ПРЕОБРАЗОВАНИЕ
- ВЗАИМОСВЯЗЬ ПОТОКОВ ВО ВРЕМЕНИ
- САМО-РАЗРУШАЮЩИЕСЯ КОЛЕБАНИЯ
- ДОМАШНЕЕ ХОЗЯЙСТВО
- МОДЕЛИ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ДОМАШНЕГО ХОЗЯЙСТВА
- ЭКОНОМИЧЕСКОЕ ШОКОВОЕ ТЕСТИРОВАНИЕ
- ЭКОНОМИЧЕСКИЕ УСИЛИТЕЛИ
- СОКРАЩЕННЫЙ СПИСОК ВХОДНЫХ ДАННЫХ
- КРАКИЙ СПИСОК ВХОДНЫХ ДАННЫХ
- ТАБЛИЦА СТРАТЕГИИ
- ДИВЕРСИЯ,-ОСНОВНАЯ СТРАТЕГИЯ
- КРАТКИЙ ОБЗОР МЕХАНИЗМА ДИВЕРСИИ
- ПОДЧИНЕНИЕ, ОКОНЧАТЕЛЬНАЯ ПОБЕДА
- ИСТОЧНИКИ ЭНЕРГИИ ДЛЯ ЭКОНОМИЧЕСКИХ УСИЛИТЕЛЕЙ
- ЛОГИСТИКА
- ИСКУССТВЕННАЯ УТРОБА
- ПОЛИТИЧЕСКАЯ СТРУКТУРА НАЦИИ - ЗАВИСИМОСТЬ
- ДЕЙСТВИЕ/ПРЕСТУПЛЕНИЕ
- ОТВЕТСТВЕННОСТЬ
- РЕЗЮМЕ
- СИСТЕМНЫЙ АНАЛИЗ
- ПРИЗЫВ В АРМИЮ
- ПРИНУЖДЕНИЕ

Нижеприведенный документ, датированный маем 1979 года, был найден в копировальной машине фирмы IBM, купленной на распродаже.

СОВЕРШЕННО СЕКРЕТНО

Безмолвное Оружие для Безмолвной Войны

ВВОДНОЕ ПОСОБИЕ ПО СОЦИАЛЬНОМУ ПРОГРАММИРОВАНИЮ

Operations Research Technical Manual TM-SW7905

Добро пожаловать на борт!

Эта публикация знаменует 25 годовщину Третьей Мировой войны, также называемой "Безмолвной Войной". Данное пособие является заявлением о намерении. Информация подобного рода не должна стать доступной широкой публике. В противном случае она может расцениваться как формальная декларация гражданской войны. Следует учитывать, что любой человек или группа лиц, обладающих властью, использующих эти знания и методологию без ведома и согласия большинства населения, способствуют созданию ситуации внутренней войны между данными лицами и остальной публикой.

Май 1979 г.

#74-1120

БЕЗОПАСНОСТЬ

Вопросы социального управления (social engineering) и автоматизации общества, т. е. технологий социального управления (безмолвного оружия) в масштабе страны или планеты невозможно обсуждать, не упоминая методов массового социального контроля и разрушения человеческих жизней, т. е. рабства и геноцида. Данное пособие является заявлением о намерении. Информация подобного рода не должна стать доступной широкой публике. В противном случае она может расцениваться как формальная декларация гражданской войны. Следует учитывать, что любой человек или группа лиц, обладающих властью, использующих эти знания и методологию без ведома и согласия большинства населения, способствуют созданию ситуации внутренней войны между данными лицами и остальной публикой. Решение существующих проблем требует беспристрастного и честного подхода, без драматизаций на почве религиозных, моральных или культурных ценностей. Очевидно, ваш интерес к данному проекту продиктован способностью наблюдать общество непредвзято и объективно и обсуждать в кругу своих людей результаты наблюдений и сделанные вами выводы без риска уязвить или унижить кого-либо. Ваши намерения работают на вас. Не отклоняйтесь от них.

ИСТОРИЧЕСКОЕ ВСТУПЛЕНИЕ

Разработка безмолвного оружия производилась на основе Операционных исследований (*Operations Research*) – стратегической и тактической методологии, разработанной Военным Руководством (*Military Management*) Англии во время Второй Мировой войны. Изначальная цель Операционных исследований состояла в изучении стратегических и тактических проблем охраны воздушного и наземного пространства, с последующей разработкой эффективных методов борьбы с противником путем использования ограниченных ресурсов (например, организационных стратегий). Вскоре стоящие у власти поняли, что те же методы можно использовать для полного контроля над обществом. Но для этого были необходимы более совершенные инструменты. Для управления обществом (а это подразумевает анализ и автоматизацию социальных процессов) необходимы средства для сопоставления огромного количества постоянно меняющейся экономической информации, т. е. была необходима высокоскоростная система компьютеризированной обработки данных, которая позволила бы производить прогнозы развития социальных процессов. Релейные компьютеры были слишком медленными, однако электронный компьютер, изобретенный в 1946 году Дж. Преспером Эккертом и Джоном В. Мочли, оказался вполне приемлемым для этой цели. Следующим прорывом была разработка симплексного метода линейного программирования в 1947 году математиком Джорджем Данцигом. Впоследствии, изобретение транзистора в 1948 году Дж. Бардином, В. Х. Браттеном и В. Шоклей обеспечило широкомасштабное расширение области применения компьютеров за счет миниатюризации и снижения энергопотребления. Имея в своем распоряжении эти три изобретения, верхушка власти надеялась обрести возможность управлять всем миром посредством нажатия кнопки. Тут вступил в игру Фонд Рокфеллера, начавший финансирование четырехгодичного Проекта экономических исследований в Гарвардском колледже, целью которого было изучение структуры американской экономики. Год спустя, в 1949 году, к проекту присоединились Воздушные Силы Соединенных Штатов. В 1952 году финансирование проекта закончилось. Вслед за этим последовала встреча Элиты, на которой должна была определиться следующая стадия социальных исследований. Гарвардский проект оказался весьма плодотворным, судя по публикациям некоторых результатов в 1953 году, в которых была доказана работоспособность системы экономического (социального) управления обществом (*Василий Леонтьев. Исследования структуры американской экономики. - авторские права 1953, International Science Press Inc., White Plains, New York.*)

Разработанная в последней декаде сороковых, новая машина для Безмолвной войны была готова к использованию в 1954 году. С изобретением микроволнового квантового генератора в этом же году стала очевидной возможность использования ядерного расщепления из тяжелого водорода в морской воде, наряду с возможностью безграничного контроля над обществом, что стало действительностью спустя несколько десятилетий. Это сочетание было крайне заманчивым.

Безмолвная война была безмолвно объявлена Международной Элитой на встрече, состоявшейся в 1954 году. Несмотря на то, что система Безмолвной войны была разоблачена спустя тринадцать лет, развитие этого нового вида оружия всегда процветало.

ПОЛИТИЧЕСКОЕ ВСТУПЛЕНИЕ

В 1954 году те, кто находились у верхушки власти, прекрасно осознавали, что уже через несколько десятилетий широкая публика обретет возможность управлять обществом, а это грозило провалом в осуществлении их замыслов. Это угроза появилась из-за того, что основные элементы технологии «безмолвного оружия» были одинаково доступны как для широкой публики, так и для частных заинтересованных лиц. Таким образом, ключевая тема – тема доминирования – непосредственно была связана с энергетическими отраслями науки.

ЭНЕРГИЯ

Энергия – это ключ ко всем видам деятельности на Земле. Естественные науки занимаются изучением природных источников энергии и их управлением. Общественные науки, теоретически проявляющиеся как экономика, занимаются изучением и управлением социальной энергией. Обе эти научные отрасли сводятся к бухгалтерским системам инвентаризации – математике. Поэтому математика является основополагающей наукой с точки зрения энергии. Это позволяет бухгалтеру стать властителем при условии, что широкая публика будет находиться в неведении относительно бухгалтерской методологии.

Все науки – не более чем средство достичь какой-либо цели. Каждая наука подразумевает определенные знания. Конечной целью является управление. Остается лишь определить, кто же будет получать от этого выгоду.

В 1954 году этот вопрос стоял особо остро. Хотя и упоминалось о «моральном аспекте», все согласились, что, в соответствии с законом естественного отбора, индивидуумы, народ или планета, которые не используют свой разум, ничем не отличается от неразумных животных. Они по своей воле становятся жертвами, добычей, бифштексом на тарелочке. Исходя из этого, было решено начать Безмолвную войну против широкой публики в интересах будущего мирового порядка и спокойствия. Конечная цель этой борьбы – изъятие природной и социальной энергии (богатства) у недисциплинированного и безответственного большинства и передача ее в руки дисциплинированного, ответственного и достойного меньшинства. С целью внедрения этих планов было необходимо создать и обеспечить работоспособность нового вида оружия, которое представило собой настолько утонченный и изощренный класс оружия в том, что касается принципа действия и влияния на публику, что заслужило себе имя «безмолвного оружия».

Основная цель экономических исследований, которые проводятся мировыми банковскими магнатами заодно с магнатами индустрии товаров и услуг – создание полностью предсказуемой и управляемой экономической системы. Для этого социальные элементы низкого уровня должны быть полностью подконтрольны. Т. е. люди должны быть финансово несостоятельны и приучены к социальному ярму и долгосрочным обязательствам еще с раннего возраста, задолго до того, как смогут обрести способность задавать вопросы о приемлемости своего положения. Чтобы достигнуть такого уровня покорности, семейная ячейка низкого социального уровня должна быть разрушена путем повышенной занятости родителей и введением учреждений по дневному уходу за детьми, «осиротевшими» по причине занятости их пап и мам. Образование, предоставляемое низшим социальным классам, должно быть наихудшего качества, чтобы пропасть невежества, разделяющая низшие классы от высших, была и оставалась чем-то неведомым для низов. С таким изначальным «изъёмом» даже интеллектуально способные представители низших классов обладают мизерными шансами на изменение предписанной им участи. Эта форма рабства крайне необходима для поддержания социального порядка, безмятежности и спокойствия господствующего класса.

ВСТУПИТЕЛЬНОЕ ОПИСАНИЕ БЕЗМОЛВНОГО ОРУЖИЯ

Безмолвное оружие должно удовлетворять всем требованиям, предъявляемым к традиционным видам оружия, основное отличие состоит лишь в образе его действия.

Это оружие стреляет ситуациями вместо пуль; приводится в движение посредством систем обработки данных вместо химических реакций (взрыва); основывается на квантах данных вместо частичек пороха; производится при помощи компьютера вместо ружья; управляется программами вместо снайперов; подчиняется приказам банковских магнатов вместо военного генерала. Это оружие не производит громких взрывов, не причиняет ощутимых физических или психических поражений и не вторгается напрямую в каждодневный процесс социальной активности.

Тем не менее, оно всегда безошибочно производит "взрывы", причиняет безошибочные физические и психические поражения – безошибочно для искушенного наблюдателя, который знает, на что именно следует обращать внимание.

Широкая публика не способна воспринять воздействие этого оружия и, следовательно, не может поверить в то, что подвергается нападению и приведена к покорности с помощью этого оружия. Публика может инстинктивно ощущать, что что-то не в порядке, однако, учитывая специфику безмолвного оружия, люди не могут разумно обосновать свои ощущения или разумно разрешить возникающие проблемы. Они не знают где искать помощи и как можно сплотиться, чтобы оградить себя от его воздействия. Если системе безмолвного оружия вводить постепенно, то публика приспособится к его присутствию и научится терпеть вторжение в свою личную жизнь до тех пор, пока психологическое давление (оказанное экономическим путем) не станет слишком большим – в этом случае народ взбунтуется. Потому безмолвное оружие представляет собой разновидность биологического оружия. Оно поражает жизненную силу человека, его жизненный выбор и мобильность, истощает природные и социальные источники энергии, подрывает умственное, эмоциональное и физическое здоровье людей.

ТЕОРЕТИЧЕСКОЕ ВСТУПЛЕНИЕ

*"Предоставьте мне контроль над денежной единицей страны, и мне наплевать на тех, кто создает ее законы."
(Give me control over a nation's currency, and I care not who makes its laws.)*

Мейер Амшель Ротшильд (1743?)

Нынешняя технология безмолвного оружия является продолжением простого открытия вышеупомянутого г-на Мейера Амшеля Ротшильда, который четко сформулировал его принцип и успешно его применял. Ротшильд открыл недостающий пассивный компонент экономической теории – экономическую индуктивность. Разумеется, он не подозревал, что в двадцатом веке его открытие достигнет такого уровня развития. Чтобы воплотить его идеи, пришлось подождать пока математический анализ развился до того уровня, который был достигнут во времена Второй индустриальной революции, пока были сделаны открытия в области теории механики и электроники, и, самое главное, пока не изобрели компьютер, что, в конечном итоге, сделало возможным эффективное применение концепций Ротшильда в мировой экономике.

ОСНОВНЫЕ КОНЦЕПЦИИ О ЭНЕРГИИ

В процессе исследования энергетических систем можно выделить три элементарных понятия: потенциальная энергия, кинетическая энергия и рассеивание энергии. Этим трем концепциям соответствуют три идеализированные, физические по природе, так называемые пассивные компоненты.

(1) В теории физической механики, потенциальная энергия ассоциируется с физическим свойством, называемым эластичностью или жесткостью, и может быть наглядно изображена в виде натянутой пружины. В электронике

потенциальная энергия накапливается в конденсаторе, в отличие от пружины. Это свойство называется емкостью, в отличие от эластичности или жесткости.

(2) В теории физической механики, кинетическая энергия ассоциируется с физическим свойством, называемым инерцией или массой, и изображается с помощью массы или движущегося маховика. В электронике кинетическая энергия накапливается в катушке индуктивности (магнитном поле), в отличие от массы. Это свойство называется индуктивностью, в отличие от инерции.

(3) В теории физической механики, явление рассеивания энергии ассоциируется с физическим свойством, называемым трением или сопротивлением, и изображается посредством амортизатора или каким-либо другим устройством, преобразующим энергию в тепло. В электронике рассеивание энергии производится с помощью элемента, называемого проводником или сопротивлением (термин "проводник" обычно используется для описания более идеального устройства (например провода), используемого для эффективной передачи электроэнергии с одного места в другое). Свойство рассеивания выражается сопротивлением либо проводимостью.

В экономике эти три концепции о энергии ассоциируются следующим образом:

Экономическая емкость – капитал (деньги, акции/инвентарь, инвестиции в недвижимость и т. д.);

Экономическая проводимость – товары (налоги на движение товаров);

Экономическая индуктивность – услуги (воздействие расширения индустрии на объем производства).

Все математические теории, разработанные в ходе исследования одной энергетической системы (механики, электроники и пр.), могут применяться для изучения любой другой энергетической системы (например, экономики).

ОТКРЫТИЕ РОТШИЛЬДА ОТНОСИТЕЛЬНО ЭНЕРГИИ

Открытие Ротшильда состояло в обнаружении основного принципа власти, воздействия и управления людьми с точки зрения экономики. Этот принцип основывается на том, что "когда вы присваиваете себе атрибуты власти, люди вскоре предоставляют ее вам" (*When you assume the appearance of power, people soon give it to you*). Ротшильд выявил, что валютные и кредитные банковские счета представляют собой один из таких атрибутов власти (т. е. обладают достаточной индуктивностью, публика является в данном случае магнитным полем), и что их можно использовать для индуцирования (провоцирования) людей к тому, чтобы они отдавали свое реальное богатство взамен на обещания больших богатств (вместо реального возмещения). Люди будут предоставлять реальные гарантии взамен на кредиты, которые фактически представляют собой обещания выдать определенное количество банкнот. Ротшильд обнаружил, что может выпускать большее количество банкнот, чем то, что обеспечено реальными золотыми запасами государства, при условии, что он обладает чьим-то золотым фондом, который можно использовать в качестве залога. Ротшильд предоставлял кредиты частным лицам и правительствам, что создало ему репутацию супернадёжности. Впоследствии он позаботился о том, чтобы создать денежный дефицит, усилить контроль над системой и, согласно условиям контрактов, востребовать отданные в залог ценности. После этого цикл повторялся. Создаваемое таким образом давление можно было использовать для разжигания войн, что позволило ему контролировать валютную наличность, предопределяя выигравшую сторону. Правительства, которые соглашались предоставить ему контроль над своей экономической системой, в результате получали от него поддержку. Востребование долгов обеспечивалось путем оказания экономической помощи стране-противнику по отношению к стране-должнику. Приобретенная таким образом прибыль позволила Ротшильду еще больше увеличить свое богатство. Он обнаружил, что жадность людей позволяет посредством правительственных директив печатать большее количество денег, чем обеспечено золотыми запасами или объемом товаров и услуг (инфляция).

ВИДИМЫЙ КАПИТАЛ КАК "БУМАЖНАЯ" ИНДУКТИВНОСТЬ

В данном случае кредит, представляемый как чистая "валюта", приобретает видимость капитала, являясь на самом деле отрицательным капиталом. Таким образом, он создает видимость услуги, будучи в действительности задолженностью или долгом. Поэтому кредит – это экономическая индуктивность, а вовсе не экономическая емкость, и если этот отрицательный потенциал не компенсируется каким-либо другим способом, тогда проблема решится путем "отрицания" населения (война, геноцид). Общий объем товаров и услуг составляет капитал, называемый валовым продуктом страны, – если денежные знаки будут печататься вплоть до этого уровня, они все еще будут выражать экономическую емкость. Однако, если количество напечатанных денежных знаков превысит этот уровень, тогда оно приобретает отрицательное значение, представляет собой экономическую индуктивность и является долговым обязательством. Из этого следует, что война – это способ уравнивания данной ситуации путем убийства настоящих кредиторов (т. е. основного населения, приученного обменивать истинные ценности на подвергающиеся инфляции денежные знаки), а также возврат к тому, что осталось от природных ресурсов и восстановление этих ресурсов. Ротшильд обнаружил, что контроль над валютой дает ему власть видоизменять экономическую структуру в выгодном ему аспекте, создавая экономическую индуктивность в тех областях экономики, где возможны наибольшая нестабильность и флюктуации. Однако, ключевой переворот в управлении экономикой должен был произойти в тот момент, когда накопится достаточное количество данных и появится быстродействующее программное обеспечение, что позволило бы четко контролировать экономические флюктуации, созданные путем шоковых цен и избыточных кредитов (бумажной энергии), т. е. бумажной индуктивности, а следовательно – бумажной инфляции.

ПРОРЫВ

Благодаря математической теории шоковых испытаний область авиации оказала наиболее значительный вклад в развитие технологии управления экономикой. В процессе этих испытаний с самолета, который находится на земле, выстреливается снаряд. Специальные датчики вибрации, прикрепленные в разных местах самолета, регистрируют силу отката и записывают результаты в виде графических диаграмм. Путем изучения резонансных явлений и отраженных волн, созданных начальным импульсом, можно выявить критические вибрации в структуре корпуса самолета, которые вследствие вибраций мотора, эоловой вибрации крыльев мотора, либо сочетания этих двух факторов могут привести к

саморазрушению самолета во время полета из-за резонансных процессов. С точки зрения самолетостроения, изучение вибрационных явлений позволяет выявить преимущества и недостатки корпуса самолета, и таким образом использовать их для дальнейшего усовершенствования конструкции.

ПРИМЕНЕНИЕ В ЭКОНОМИКЕ

При переложении метода шоковых испытаний из самолетостроения в область экономики этот метод будет применяться по отношению к товарам (шоковые цены) с тщательным анализом реакции широких масс потребителей. Возникающий экономический шок и ответные реакции людей (резонансные процессы) будут преобразованы в данные для компьютерной обработки, что позволит выявить психо-экономическую структуру общества. Благодаря этому процессу были выявлены частичные и полные дифференциальные матрицы, находящиеся в основе семьи и позволяющие оценивать ее как часть экономической индустрии (рассеивающая потребительская система). Таким образом реакция семьи на будущие экономические шоки становится предсказуемой, что, в свою очередь, используется для манипулирования обществом, для превращения его в покорное животное, контролируемое с помощью компьютеризированной бухгалтерской системы, которая управляет социальной энергией. В конечном итоге, каждый индивидуальный элемент структуры попадает под компьютерный контроль, что, помимо всего прочего, подразумевает определение личных предпочтений – это обеспечивается системой компьютерного учета предпочтений потребителей (универсальный товарный код – штрих-код на упаковках), идентификацией потребителей (посредством использования личной кредитной карточки, а позже – постоянной "татуировки" на теле, которая будет содержать невидимый при обычном освещении номер).

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ МОДЕЛЬ

Гарвардский проект экономических исследований (1948–) явился продолжением Операционных исследований времен Второй мировой войны. Цель этого проекта состояла в открытии науки управления экономикой. Предполагалось, что при достаточной математической поддержке и наличии необходимых данных, экономическое прогнозирование и контроль станут настолько же легко выполнимыми, как и управление траекторией снаряда. Так оно и оказалось. Более того, экономика превратилась в радиоуправляемую ракету, рассчитанную на поражение определенной цели. Изначальная цель Гарвардского проекта состояла в выявлении экономической структуры, сил, которые видоизменяют эту структуру, в прогнозировании ее развития и управлении ею. Для этого требовались блестящие знания в области математических структур, а также доскональное знание связей между инвестициями, производством, распределением и потреблением. Одним словом, было обнаружено, что экономика подчиняется тем же законам, что и электроника, соответственно, вся математическая теория и все компьютерные разработки, применимые в электронике, могут использоваться и в экономике. Об этом открытии никогда не заявлялось публично, его тонкости и области применения всегда хранились и продолжают сохраняться в строгом секрете. Можно привести такие примеры: в экономической модели человеческая жизнь измеряется долларами, а электрическая искра, появляющаяся в результате замыкания переключателя, соединенного с активной индуктивностью, математически аналогична началу войны.

Самым большим препятствием, с которым столкнулись экономисты-теоретики, было точное описание семейного хозяйства как промышленной структуры. Это оказалось нелегким делом, так как покупки, совершаемые потребителем, являются результатом выбора, который предопределен его уровнем доходов, ценами и другими экономическими факторами. Данное препятствие было преодолено окольными путями, за счет статистической аппроксимации и путем использования шокового метода испытаний. Это позволило определить основные характеристики, называемые текущими техническими коэффициентами домашнего хозяйства. В заключение, учитывая то, что проблемы теоретической экономики очень легко могут быть преобразованы в проблемы теоретической электроники, и решение можно легко перевести обратно в область экономики, становится очевидным, что для исчерпывающего описания экономики необходима всего лишь одна книга, в которой была бы представлена система преобразования основных терминов и концепций из области экономики в область электроники. Остальное можно взять из стандартных работ по электронике и математике. Это избавляет от необходимости публиковать книги по высшей экономике и эффективно обеспечивает безопасность проекта.

ПРОМЫШЛЕННЫЕ ДИАГРАММЫ

Идеальная промышленность определяется как машина, которая получает ценности от одних промышленных отраслей и конвертирует их в один специфический продукт, который продается другим отраслям промышленности. Она имеет несколько входных продуктов и всего лишь один конечный продукт. То, что большинство людей считают одной отраслью промышленности, в действительности является промышленным комплексом, в котором несколько индустрий под одной крышей производят один или несколько продуктов.

ТРИ ПРОМЫШЛЕННЫХ КЛАССА

Индустрии подразделяются на три категории или класса, в зависимости от типа конечного продукта:

Класс первый – капитал (ресурсы);

Класс второй – товары (продукты потребления – невозобновляемые);

Класс третий – услуги (действия населения).

Индустрии, относящиеся к первому классу, подразделяются на три уровня:

(1) Природа – источник энергии и сырья.

(2) Правительство – печать денежных знаков – эквивалента валового национального продукта (ВНП), а также сверх того.

(3) Банки – кредиты под проценты и расширение (инфляция/фальсифицирование) экономической ценности путем кредитных депозитных счетов.

Индустрии второго класса существуют как производители реально ощутимых (конечных) потребительских товаров. Этот вид деятельности обычно признается и называется широкой публикой "промышленностью". Конечным продуктом индустрии третьего класса являются услуги. Эта индустрия состоит из:

- (1) домашних хозяйств и
- (2) правительств.

Конечный результат этих индустрий складывается из человеческой активности определенного рода и рассчитан на широкие слои населения.

СЛИЯНИЕ

Вся экономическая система может быть представлена моделью, основанной на трех производственных составляющих:

- (1) капитал;
- (2) товары;
- (3) услуги.

Проблема этой модели состоит в том, что она не позволяет увидеть влияние, оказываемое, например, текстильной промышленностью на индустрию черных металлов. Это происходит потому, что как текстильная промышленность, так и индустрия цветных металлов относятся к одному и тому же классу – "индустрии товаров", и путем сочетания и слияния этих двух отраслей промышленности в один системный блок они теряют свою экономическую индивидуальность.

ЭНЕРГЕТИЧЕСКАЯ МОДЕЛЬ

Экономика страны состоит из одновременных потоков производства, распределения, потребления и инвестиций. Если все эти элементы, включая работу и другие виды человеческой активности, перевести в цифры, например в американские доллары 1939 года, тогда это можно выразить в виде потока электронов в электрической схеме, а его поведение можно будет предсказывать с достаточной точностью.

Три идеальных пассивных компонента электроники – конденсатор, резистор и индуктивность – соответствуют трем идеальным пассивным компонентам в экономике – индустрии капитала, товаров и услуг соответственно.

Экономическая емкость представляет собой хранилище капитала в той или иной форме.

Экономическая проводимость представляет собой уровень проводимости материалов, задействованных в процессе производства товаров.

Экономическая индуктивность представляет собой инерцию движения экономических ценностей. Это явление известно среди населения как услуги.

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ИНДУКТИВНОСТЬ

Электрический индуктор (например, катушка или провод) проводит электрический ток - это можно назвать первичным явлением, и создает магнитное поле, что, в свою очередь, будет вторичным явлением. Таким же образом экономическая индуктивность характеризуется наличием потока экономической энергии (ценностей) в качестве первичного явления, и "магнитным полем", состоящим из населения, – вторичного явления. Когда поток экономических ценностей (например, денег) уменьшается, поле, образованное населением, ослабляется – это необходимо для того, чтобы обеспечить течение экономической энергии (денег). В этом случае война – крайнее явление. Инерция публики – результат устоявшихся потребительских привычек, ожидаемого стандарта жизни, и чаще всего продиктована стремлением к самосохранению.

ИНДУКТИВНЫЕ ФАКТОРЫ

- (1) Население.
- (2) Размах экономической активности правительства.
- (3) Метод финансирования конкретной правительственной деятельности (см. принцип инфляции денег Питер-Поля).

ПРЕОБРАЗОВАНИЕ

Заряд → кулон → доллары (1939-го года). Поток/ток → амперы (кулоны в секунду) → годичный объем потока в долларах.

Движущая сила → вольты → спрос на доллары (производство). Проводимость → ампер/вольт → годичный объем потока в долларах/спрос на доллары.

Емкость → кулон/вольт → доллары произведенных товарно-материальных ценностей (капитал)/спрос на доллары.

ВЗАИМОСВЯЗЬ ПОТОКОВ ВО ВРЕМЕНИ И САМОРАЗРУШАЮЩИЕСЯ КОЛЕБАНИЯ

Существует несколько способов представления идеальной промышленности в терминах электроники. Наиболее

простой – представить спрос в виде напряжения и предложение в виде тока. Соотношение между этими двумя составляющими будет называться полной проводимостью. Она основывается на трех экономических факторах:

- (1) предшествующий поток,
- (2) настоящий поток и
- (3) будущий поток.

Будущий поток – проявление свойства живых существ накапливать энергию (пищевые продукты) для ее потребления в период энергетического спада (например, зимы). Этот поток состоит из спроса, предъявляемого к экономической системе, с расчетом на предстоящий период низкой энергетической активности (зима). В системе производства это проявляется в нескольких формах, одна из них известна как производственные мощности или инвентарь. На языке электроники этот вид спроса (индустрия чистого капитала) выражается емкостью, а накопленные ресурсы выражаются как накопленный заряд. Удовлетворение спроса, предъявляемого промышленностью, происходит с некоторым запаздыванием в связи с инертностью производственного процесса. Настоящий поток в идеальном варианте не предполагает задержек. Он работает по принципу: сегодня сырье, завтра товар. В терминах электроники этот вид спроса выражается проводимостью и представляет собой обычный экономический клапан (рассеивающий элемент).

Предшествующий поток известен как привычки или инерция. В электронике это явление представлено как свойство индуктивности (экономический аналог – индустрия услуг), в котором электрический ток (денежный поток) создает магнитное поле (т. е. активное население). В случае ослабления тока (потока денег) магнитное поле (население) сократится (война) для того, чтобы поддержать поток (денег, т. е. энергии). Альтернативой войны, как экономической индуктивности или экономического маховика, могут служить широкомасштабные программы социального обеспечения, либо же широкомасштабная (но результативная) космическая программа. Ниже приводятся две наиболее важные причины, ведущие к дестабилизации экономической системы:

- (1) чрезмерная жадность;
- (2) чрезмерная численность населения.

Упомянутые факторы создают избыточную экономическую индуктивность, которая может быть уравновешена только экономической емкостью (реальными ресурсами или ценностями, например, товарами или услугами).

Программы социального обеспечения – ни что иное как широкомасштабные системы уравновешивания кредитов, которые составляют фиктивный производственный капитал, обеспечивающий непроизводящих членов общества кровом и пропитанием. Однако, они также сулят некоторую выгоду, так как облагодетельствованные граждане становятся собственностью государства взамен полученных "подарков", т. е. послушной армией в руках малочисленной элиты. Кто платит, тот заказывает музыку. Тот, кто становится зависимым, должен обращаться к элите за помощью. Это достигается введением большого количества стабилизирующей емкости путем займа из будущего мирового "кредита". Это четвертый закон движения - начало; совершение действия и выход из системы до того, как отраженная волна реакции вернется в исходную точку свершения действия (запоздавшая реакция). Чтобы пережить реакцию, спровоцированную действием, систему следует изменить до того, как проявятся последствия. Именно поэтому политики становятся более популярными в момент своего восхода, а публика платит позже. Фактически, определяющим фактором для них является время задержки. Такой же результат будет получен в случае, когда правительство печатает больше денег, чем может покрыть валовым национальным продуктом (ВНП), и сопутствующим экономическим процессом, называемым инфляцией. Люди получают большое количество денег и утоляют жадность, обретают ложное ощущение самоуверенности, отодвигающее на какое-то время проблемы. Со временем им приходится прибегать к войнам, чтобы уравновесить счета, ибо, в конечном итоге, война - не более чем акт удаления кредиторов, а политики - это официально назначенные люди, призванные оправдывать кровавые акты и избавлять население от угрызений совести (см. раздел о факторах послушания и социо-экономической структуре). Если бы людям действительно было бы дело до своих собратьев, то они контролировали бы свои прихоти (жадность, секс и пр.) и не допускали бы существования систем кредитов и социального обеспечения, которые призваны воровать деньги у рабочего для того, чтобы удовлетворить бездельника.

Принимая во внимание факт, что основная часть населения не собирается умерить свои аппетиты, существуют только два способа снизить экономическую индуктивность системы:

- (1) позволить людям убивать друг друга на войне, что грозит окончательным разрушением жизни на планете;
- (2) захватить контроль над планетой путем использования "безмолвного оружия" и вести "безмолвную войну". Это приведет к добровольному рабству и геноциду, и снизит экономическую индуктивность до безопасного уровня.

Очевидно, был выбран последний вариант, который обладает несомненными достоинствами. Здесь читателю должно стать предельно ясно, почему необходима совершенная секретность относительно безмолвного оружия. Широкие массы не желают совершенствовать свое мировоззрение и веру в своих собратьев. Они превратились в постоянно растущую орду варваров и представляют собой настоящую чуму на теле планеты. Им наплевать на экономические науки, которые помогли бы им понять, почему им не удалось избежать войны, несмотря на религиозную мораль. Более того, их религии самовосхваляющего отречения от жизненных проблем полностью лишают их возможности найти решения. Таким образом, лишь ограниченное меньшинство, способное думать и выживать, как наиболее достойные выжить, как те, кому действительно есть до этого дело, удаиваются права решать проблемы в свою пользу. В противном случае, разоблачение безмолвного оружия разрушит нашу единственную надежду сохранить семя будущего истинного человечества.

ДОМАШНЕЕ ХОЗЯЙСТВО

Систему финансов (банки), производство и правительство – настоящих участников в индустрии капитала, товаров и услуг – можно легко описать, так как чаще всего они имеют четко определенную логическую структуру. Это позволяет выразить их деятельность математическим языком, а также легко определить их технические коэффициенты. Совершенно иначе обстоит дело с той индустрией услуг, которая известна как домашнее хозяйство.

МОДЕЛИ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ДОМАШНЕГО ХОЗЯЙСТВА

Проблема в том, что экономисты-теоретики сталкиваются с большими трудностями, пытаясь предсказать потребительские предпочтения членов домашнего хозяйства. Технические коэффициенты любого домашнего хозяйства весьма нелинейны, сложны и изменчивы, они в значительной степени зависят от уровня доходов, цен и пр. Компьютерная информация, получаемая посредством системы универсального товарного кода (*universal product code*), а также система кредитных карточек, позволяющих определить личность покупателя, могли бы значительно изменить состояние дел. Однако система универсального товарного кода распространена не столь широко, чтобы предоставлять исчерпывающую информацию. Для восполнения недостатка информации был разработан и внедрен специальный метод анализа, называемый шоковым экономическим тестированием. Этот метод широко используется в строительстве самолетов и позволяет получить совокупную, сводную информацию. В области экономики это означает, что все домашние хозяйства в каком-либо регионе или стране изучаются как группа или класс, а не как отдельно взятые домашние хозяйства. Берется во внимание массовое поведение населения, и таким образом вычисляются необходимые технические коэффициенты, управляющие экономической структурой гипотетического домашнего хозяйства.

Один из путей определения технического коэффициента домашнего хозяйства состоит в применении шоковых цен на товары с последующим анализом количества всех проданных товаров.

ШОКОВОЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЕ ТЕСТИРОВАНИЕ

В недавнее время, результаты применения Операционных исследований в мировой экономике были достаточно очевидны для человека, понимающего принципы шокового тестирования. При шоковом тестировании самолетных шасси, вследствие выстреливания снаряда из пушки, находящейся на шасси, по причине откатного удара возникают вибрационные волны. Изучая распространение этих волн, инженеры-конструкторы могут определить условия, при которых весь самолет или определенные его части начнут вибрировать как гитарная струна (или как полость флейты), и разлетятся на кусочки во время полета. Экономисты достигают тех же результатов, исследуя поведение экономической системы и потребительского рынка. Они тщательно выбирают какой-либо основной продукт потребления, например, ветчину, кофе, бензин или сахар, и создают шок путем резкого изменения его цены или доступности (дефицит), потрясая бюджет и потребительские привычки большинства граждан. После этого они детально изучают шоковые волны (последствия), создаваемые резкими изменениями в рекламе, ценах, объемах продаж тех или иных товаров. Цель подобных исследований состоит в выявлении закономерностей, с помощью которых можно будет четко управлять и предсказывать экономическую ситуацию, вплоть до навязывания ситуации, в которой население будет убеждено, что определенные люди – "эксперты" – должны контролировать систему финансов и обеспечить безопасность для всех (а вовсе не свободу и справедливость). Когда граждане теряют способность управлять своим финансовым положением, они, безусловно, становятся полными рабами системы, т.е. источником дешевой рабочей силы. В качестве элемента шокового тестирования может также употребляться и ситуация на бирже труда (доступность работы). Забастовки служат отличными шоковыми тестами экономики, в особенности в таких критических областях, как перевозки, коммуникации, коммунальные услуги (электроэнергия, вода, вывоз мусора) и другие. Путем шокового тестирования была обнаружена прямая зависимость между объемом денежного потока в экономике страны и уровнем психологического подъема и реакциями людей в данной стране.

Например, существует измеримая взаимозависимость между ценами на бензин и вероятностью появления головной боли, желанием посмотреть фильм, в котором будет насилие, выкурить сигарету или пойти в бар выпить кружку пива. Особо интересно, что анализируя и сопоставляя экономические модели, с помощью которых население пытается убежать от своих проблем и спрятаться от реальности, в совокупности с математической теорией Операционных исследований, появляется возможность запрограммировать компьютеры так, чтобы те предсказывали наиболее вероятные сочетания искусственно созданных событий (шоков), которые позволят полностью подчинить и контролировать общество путем подрыва экономики (т.е. узурпации материальных благ).

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ УСИЛИТЕЛИ

Экономические усилители являются активным элементом экономической технологии. Основной характеристикой любого усилителя (механического, электрического или экономического) является то, что он принимает входной сигнал и выдает энергию из самостоятельного энергетического источника, изменяющуюся пропорционально с входным сигналом. Реклама – это самая простая форма экономического усилителя.

Если рекламный агент обращается к какому-либо человеку с экрана телевизора как к двенадцатилетнему ребенку, то, учитывая внушаемость людей, можно заключить с определенной вероятностью, что этот человек отреагирует на внушение с типичной для ребенка наивностью, и, проходя мимо магазина, протянет руку к своему экономическому резервуару и отдаст частицы экономической энергии взамен на товар. Экономический усилитель может иметь несколько входных и выходных данных. Он может реагировать мгновенно или с задержкой. Символически его можно изобразить в виде галетного переключателя (в случае, если все варианты взаимоисключают друг друга), либо он может работать на основе параметрических входных-выходных соотношений, определяемых матрицей, обозначающей внутренние энергетические источники. Независимо от формы усилителя, его цель состоит в управлении потоком энергии от исходной точки к точке-приемнику, в прямой зависимости от входного сигнала. По этой причине он входит в число активных элементов (компонентов) цепи.

Экономические усилители разделяются на классы, называемые стратегиями, и, в отличие от электронных усилителей, специфические внутренние функции экономического усилителя носят название организационных (логистических) функций. Таким образом, экономические усилители используются не просто для увеличения мощности, но также и для видоизменения экономической системы. Исследуя структуру экономического усилителя, мы должны выделить по крайней мере пять основных функций:

- (1) существующие входные сигналы;
- (2) ожидаемые результаты касательно управляемости выходного сигнала;

- (3) стратегические цели;
- (4) доступные экономические ресурсы;
- (5) организационные возможности.

Процесс определения и оценки этих факторов, а также внедрение усилителя в экономическую систему приобрел название теории игр.

Разработка экономического усилителя начинается с определения необходимого уровня мощности на его выходе, он может варьировать от личного до общенационального. Второе условие – точность реагирования, т. е. точность воспроизведения функции зависимости выходного сигнала от входного. Высокий коэффициент усиления в сочетании с глубокой обратной связью позволяют получить необходимую точность. Большинство ошибок будет обнаруживаться во входных данных. Личные входные данные чаще всего будут специфическими, тем временем как входные данные в масштабе страны будут статистического характера.

СОКРАЩЕННЫЙ СПИСОК ВХОДНЫХ ДАННЫХ

Вопросы:

1. Что?
2. Когда?
3. Где?
4. Как?
5. Почему?
6. Кто?

Общие источники информации:

1. подслушивание телефонных разговоров;
2. слежка за населением;
3. исследование мусора;
4. поведение детей в школе.

Стандарт жизни исходя из:

1. продуктов питания;
2. одежды;
3. жилья;
4. средств передвижения.

Социальные контакты:

1. телефон – детальные распечатки телефонных переговоров;
2. семья – свидетельства о браке, свидетельства о рождении и пр.;
3. друзья, сослуживцы и пр.;
4. членство в организациях;
5. политическая принадлежность.

НАДЗОР ЗА ЛИЧНЫМИ ДЕЛАМИ ГРАЖДАН

Индивидуальные покупательские привычки, например, потребительские предпочтения:

1. бессрочные вклады;
2. покупки через кредитную карточку;
3. "зарегистрированные" покупки - товары с штрих-кодовой маркировкой, купленные по кредитной карточке.

Капитал:

1. бессрочные вклады;
2. сберегательные счета;
3. недвижимость;
4. бизнес;
5. автомобили и другие средства передвижения;
6. банковские пенсионные вклады;
7. ценные бумаги.

Обязательства:

1. кредиторы;
2. враги (см. юридическую часть);
3. ссуды;
4. потребительские кредиты.

Правительственные источники (уловки):

1. социальное обеспечение;
2. социальная безопасность;
3. излишек продуктов питания U.S.D.A. (*United States Department of Agriculture*);
4. пособия по безработице;
5. гранты;
6. субсидии*.

Правительственные источники (запугивание):

1. налоговая инспекция (Internal Revenue Service);

2. управление по трудоустройству и здоровью (*Occupational Safety and Health Administration*);
3. переписи населения;
4. прочие.

Другие правительственные источники – надзор за почтой.

ПРОГРАММИРОВАНИЕ ПРИВЫЧЕК Сильные и слабые стороны:

1. способы времяпровождения (спорт, хобби и т. д.);
2. см. юридическую часть (страх, враждебность-система учета правонарушений);
3. больничные записи (восприимчивость к лекарствам и пр.);
4. психиатрический учет (фобии, агрессивность, отвращение, приспособляемость, реакции на раздражители, насилие, подверженность гипнозу, боль, удовольствия, любовь и секс).

Методы совладения с реальностью (адаптации):

1. употребления алкоголя;
2. употребление наркотиков;
3. развлечения;
4. религиозные факторы, влияющие на поведение;
5. другие методы ухода от реальности.

Образ действия платежей – своевременная оплата и пр.:

1. оплата телефонных счетов;
2. плата за источники энергии (электричество, газ и пр.);
3. плата за воду;
4. оплата осуд;
5. плата за жилье;
6. расходы на автомобиль;
7. оплата по кредитным карточкам.

Политические аспекты:

1. убеждения;
2. контакты;
3. занимаемая должность;
4. сильные/слабые стороны;
5. проекты/развертываемая деятельность.

Юридические входные данные – управление поведением населения (предлоги для проведения расследований, обысков, арестов или применения силы для изменения поведения населения):

1. система учета судимостей;
2. учет приводов в полицию - национальный центр по картографической информации;
3. сведения о автодорожных нарушениях;
4. заявления в полицию;
5. страховая информация;
6. связи с противозаконными элементами.

ОБЩЕНАЦИОНАЛЬНЫЕ ВХОДНЫЕ ДАННЫЕ

Деловые источники (посредством налоговой инспекции и прочих методов):

1. цены товаров;
2. объем продаж;
3. инвестиции в:
 - а) акции/товары;
 - б) производственные мощности и оборудование;
 - в) здания и пристройки;
 - г) рынок ценных бумаг.

Банки и кредитные бюро:

1. информация о кредитах;
2. информация о платежах.

Различные источники:

1. анкеты и опросы общественного мнения;
2. публикации;
3. записи телефонных бесед;
4. учет затрат на энергию и коммунальные услуги.

КРАКИЙ СПИСОК ВХОДНЫХ ДАННЫХ

Выходные данные – контроль над ситуацией; манипуляция экономикой; контроль компенсаций и доходов.

Последовательность:

1. распределение возможностей;
2. разрушение возможностей;
3. контроль экономической среды;
4. контроль сырья;
5. контроль над капиталом;
6. контроль валютного курса;
7. контроль над инфляцией;
8. контроль над собственностью;
9. контроль над промышленными мощностями;
10. контроль производства;
11. контроль над доступностью товаров;
12. контроль цен на товары;
13. контроль услуг и рынка рабочей силы;
14. контроль над выплатами правительственным чиновникам;
15. контроль юридической системы;
16. контроль над личными делами граждан (архивы);
17. контроль средств рекламы;
18. контроль над контактами со средствами массовой информации;
19. контроль материалов для телевизионного вещания;
20. отвлечение внимания от действительной реальности;
21. использование человеческих эмоций;
22. создание беспорядка, хаоса и безумия;
23. контроль над разработкой более подробных бланков налоговых деклараций;
24. контроль систем слежки;
25. контроль над хранением информации;
26. определение психологического типа и сбор информации психологического характера;
27. контроль юридического механизма [повторяет пункт 15];
28. контроль над социальными факторами;
29. контроль над системой здравоохранения;
30. использование человеческих слабостей;
31. подрыв сильных аспектов;
32. скрытое стяжательство богатства и имущества.

ТАБЛИЦА СТРАТЕГИЙ

Стратегия	Конечный результат
держат публику в неведении	меньше общественной организованности
удерживать контроль	требуемая реакция на конечный продукт (цены, объемы продаж)
создание занятости	минимизация защиты
подрыв семьи	контроль над процессом воспитания детей
давать меньше денег и больше кредитов и ссуд	больше самопотакания и больше информации
подрыв церкви	разрушение веры в подобный тип правительства
социальная покорность	простота компьютерного программирования
минимизация протестов по поводу налогов	максимум экономической информации, минимум путей решения
стабилизация общественного мнения	коэффициенты простоты
более жесткий контроль над переменными	более простые входные компьютерные данные-большая предсказуемость
установление граничных условий	простота проблем/решение дифференциальных и разностных уравнений
правильные временные соотношения	уменьшения движения информации и расплывчатость
максимальный контроль	минимальное сопротивление контролю
разрушение валюты	разрушение взаимного доверия людей

ДИВЕРСИЯ – ОСНОВНАЯ СТРАТЕГИЯ

В ходе экспериментов было обнаружено, что самый простой метод обеспечения безопасности безмолвного оружия и захвата контроля над широким населением сводится к:

- (1) укоренению недисциплинированности и безразличия в людях и
- (2) укоренению в людях состояния замешательства и неорганизованности, отвлекая их внимание на малозначительные вещи.

Это достигается следующими путями:

1. Отключением работы ума; саботажем умственных способностей; обеспечением низкого качества образования в области математики, логики, разработки систем и экономических структур; подавлением технического творчества.
2. Вовлечением эмоций, увеличением интровертности и повышенного потакания в эмоциональных и физических видах активностях используя следующие методы:

а) жесточенное эмоциональное давление и злоупотребление (ментальное и эмоциональное изнасилование) посредством постоянного засилья секса, насилия и войны в средствах массовой информации – в особенности на ТВ и в газетах;

б) предоставление им того, чего они желают в изобилии – суррогатов для ума (*junk food for thought*), и изъятие того, в чем они действительно нуждаются;

3. Переписывание истории и правовых материалов с последующим скармливанием людям этих фабрикаций, что, в конечном итоге, позволит переключить их внимание с личных потребностей на специально сфабрикованные внешние проблемы.

Эти шаги предотвращают у людей возникновение интереса к безмолвному оружию, а также предотвращают его разоблачение как инструмента автоматизации общества.

Общее правило таково: замешательство всегда приносит выгоду – чем больше замешательства, тем больше выгода. Поэтому, наилучшим подходом будет создать проблему, а вслед за этим предоставить решение.

КРАТКИЙ ОБЗОР МЕХАНИЗМА ДИВЕРСИИ

Средства массовой информации:

Отвлечение внимания взрослых граждан общества от реальных социальных проблем и фиксация его на малозначительных деталях.

Школы:

Способствование невежеству молодежи в таких дисциплинах, как реальная математика, реальная экономика, реальное юридическое право, реальная история.

Развлечения:

Фиксация уровня развлечений населения на уровне шестого класса.

Работа:

Сделать людей занятыми, занятыми и еще раз занятыми, не давать им времени думать, вернуть их на ферму к другим животным.

ПОДЧИНЕНИЕ – ОКОНЧАТЕЛЬНАЯ ПОБЕДА

Безмолвное оружие действует на основании данных, полученных от покорной публики правовыми (но не всегда правыми) путями. Немалое количество информации поступает к программистам безмолвного оружия через налоговую инспекцию (подробней об этом см. Исследования структуры американской экономики (*Studies in the Structure of the American Economy*)). Эта информация состоит из хорошо организованных данных, извлекаемых в принудительном порядке с помощью федеральных и местных (в пределах штата) налоговых деклараций, которые просчитываются, заполняются и предоставляются на рассмотрение, используя рабский труд налогоплательщиков и работодателей.

Более того, количество деклараций, передаваемых налоговой инспекции (IRS), служит индикатором подчинения основного населения, что само по себе является немаловажным фактором в процессе принятия решений. Другие источники информации были упомянуты в Кратком списке входных данных.

Коэффициент покорности – это числовое значение, указывающее на успешность контроля.

Психологическая основа: Если правительство способно собирать налоги и захватывать частную собственность, не предоставляя при этом соответствующей компенсации, это указывает на то, что публика уже "созрела" для капитуляции, не возражает против рабства и согласна на вторжение в личную жизнь. Очень хорошим и легко измеряемым показателем "созревания" населения служит количество граждан, которые исправно платят свои налоги, несмотря на очевидное отсутствие взаимных, честных действий со стороны правительства.

ИСТОЧНИКИ ЭНЕРГИИ ДЛЯ ЭКОНОМИЧЕСКИХ УСИЛИТЕЛЕЙ

Следующий шаг в процессе разработки экономического усилителя – открытие источников энергии. Основные источники энергии, стоящие у истоков любой экономической системы, включают сырье, а также согласие людей выполнять работу и принимать определенный статус, должность, уровень или класс в социальной структуре, т. е. согласие снабжать работой других людей на различных уровнях иерархической системы. Каждый социальный класс, имея свой гарантированный уровень доходов, контролирует социальный класс, находящийся непосредственно под ним, сохраняя таким образом классовую структуру. Это обеспечивает стабильность и безопасность, одновременно позволяя верхушке править.

С течением времени, системы коммуникации и образование улучшаются, элементы из низших социальных классов обретают больше знаний, вследствие чего они начинают испытывать зависть к тому, что могут себе позволить члены высшего класса. Они также начинают накапливать знания об энергетических системах, получая возможность подняться по социальной шкале.

Это угрожает суверенитету элиты.

Если восхождение низших классов будет затянато на длительный срок, то элита сможет обрести исключительную власть над энергетическими ресурсами. В этом случае работа по собственной воле больше не будет являться основным источником энергии.

Однако, до тех пор пока доминирование не будет достигнуто, необходимо заботиться о сохранении согласия людей выполнять свою работу, а также добиться отсутствия у них возражений против того, чтобы другие беспрепятственно занимались своими делами. В противном случае население может вмешаться в процесс окончательного захвата элитой контроля над энергетическими ресурсами.

Необходимо отметить, что на данный момент согласие большинства все еще продолжает быть основным ключом, используемым в функционировании экономических усилителей.

Поэтому далее в тексте мы рассмотрим согласие как механизм передачи энергии.

ЛОГИСТИКА

Успешное применение какой-либо стратегии требует тщательного исследования входных и выходных данных, исследования методики, используемой для сопоставления входных и выходных данных, а также доступных энергетических ресурсов для приведения стратегии в действие. Эта область называется логистикой. Логистическая (организационная) проблема исследуется в первую очередь на элементарном уровне, соответственно, уровни более высокой сложности исследуются как синтез элементарных факторов.

Это означает, что данная система анализируется, т. е. расчленяется на подсистемы, в процессе анализа которых достигается уровень логистического атома-индивидуума.

ИСКУССТВЕННАЯ УТРОБА

С момента выхода из материнской утробы человек прикладывает все усилия для того, чтобы создать, поддерживать и укрыться в искусственной утробе или в подобии скорлупы.

Основное предназначение такой искусственной утробы-предоставление устойчивой среды, как для стабильных, так и для нестабильных видов деятельности; создание необходимых условий для эволюционных процессов роста и созревания, т. е. выживания; обеспечение безопасности и отражение нападения.

Это в одинаковой степени верно как для широкой публики, так и для членов элиты. Однако, они совершенно по разному решают проблемы.

ПОЛИТИЧЕСКАЯ СТРУКТУРА НАЦИИ - ЗАВИСИМОСТЬ

Тот факт, что отдельно взятые граждане создают политическую структуру, объясняется бессознательным желанием проецировать детские отношения зависимости. Попросту говоря, люди хотят иметь человекоподобного бога, который оградит их от любой опасности, будет гладить их по головке, дуть на ушицы, одевать, убаюкивать перед сном и говорить, что когда они проснутся, все будет хорошо. Это стремление необычайно сильно, и на основании этого политик – человекоподобный бог – завоевывает доверие людей, обещая им того, чего они так сильно хотят, и ничего не выполняя.

Кого можно уличить в большей лжи-широкое население или бога-отца?

Поведение публики можно описать как полную капитуляцию, за которой скрываются страх, лень и личная выгода. Это составляет основу благосостояния, как стратегического оружия, полезного в борьбе с неотесанным народом.

ДЕЙСТВИЕ/ПРЕСТУПЛЕНИЕ

Многие граждане хотели бы иметь возможность подчинять и/или убивать других, мешающих им жить людей, однако они обеспокоены моральными и религиозными аспектами подобных поступков.

Поэтому, не желая пачкать руки кровью, они перекладывают всю грязную работу на плечи других (включая собственных детей). Они ратуют за гуманное отношение к животным, и с удовольствием поглощают жирные гамбургеры с мясом животных, убитых в скрытой от глаз бойне за углом. Пример еще большего лицемерия: они платят налоги, которые идут на финансирование ассоциации профессиональных убийц, называемых политиками, и после этого жалуются на коррупцию в правительстве.

ОТВЕТСТВЕННОСТЬ

Многие люди хотели бы иметь свободу делать различные вещи (путешествовать и пр.), однако они боятся, что их постигнет неудача.

Страх перед неудачей ведет к безответственности, в особенности, когда существуют сомнения в успехе предпринимаемых действий, или когда возможны нежелательные последствия (конфликты с законом). В этих случаях человек предпочитает перенести личную ответственность на кого-то другого. Люди хотят власти, однако, они не хотят брать на себя ответственность и не хотят отвечать за последствия. Поэтому для решения проблем они нанимают политиков.

РЕЗЮМЕ

Люди нанимают политиков для того, чтобы:

1. обрести безопасность, не заботясь об этом самим;
2. добиваться принятия решений без того, чтобы думать;
3. иметь возможность безнаказанно воровать, причинять насилие и убивать других;
4. избежать ответственности за свои собственные намерения;
5. извлекать выгоду из существующей ситуации и достижений науки, не делая каких-либо усилий к действительному их изучению.

Они дают политикам власть создавать и управлять машиной войны, чтобы:

1. обеспечить выживание нации/утробы;
2. предотвратить любое вторжение извне, направленное против нации/утробы;
3. разрушить противников, угрожающих выживанию нации/утробы;
4. разрушить граждан своей собственной страны, которые не желают подчиняться законам, призванным поддерживать стабильность нации/утробы.

Политики держат в своих руках узды правления множества квази-военных формирований, самой низкой из которых является полиция (по сути – солдаты). Адвокаты и аудиторы представляют следующую, более высокую ступень – законно признанные шпионы и саботажники. Ступенью выше находятся судьи, выносящие приговоры в угоду тем, кто заказывает музыку. Далее следуют генералы и промышленники. "Президентский" уровень главнокомандующих находится в руках международных банковских магнатов. Люди знают, что они сами создали этот фарс и что они собственноручно финансируют его своими налогами, но они скорее согласятся покориться, чем признать свое лицемерие.

Нация разделяется на две подгруппы: послушную суб-нацию (молчаливое большинство) и политическую суб-нацию. Политическая суб-нация привязана к покорной суб-нации, терпит ее и высасывает из нее соки, пока не станет достаточно сильной для того, чтобы отделиться и растерзать своих кормильцев.

СИСТЕМНЫЙ АНАЛИЗ

Для принятия действенных экономических решений относительно войны – основного экономического маховика, – необходимо присвоить конкретные логистические значения каждому элементу военной машины, включая персонал, производственные средства и т. п. Этот процесс начинается с четкого и непредвзятого описания подсистем военной машины.

ПРИЗЫВ В АРМИЮ

Вряд ли существует более мощный механизм воздействия на поведение людей чем социально-военный институт, предназначенный осуществлять призыв в армию. Основная цель машины вербовки новобранцев и подобных институтов – запугивание и укоренение в умах юношей убеждения, что правительство всеильно. Молодых парней очень быстро убеждают, что молитва не может починить того, что пуля делает в считанные мгновения. Таким образом, юноша, росший в религиозной среде до совершеннолетия, может быть сломлен этим инструментом подавления в течение нескольких месяцев, и окончательно расстанется со своими фантазиями и мечтами. После того, как это убеждение закрепится в его уме, закрепление остальных убеждений не составит большого труда.

Еще более интересен процесс, посредством которого родителей молодого человека, предположительно любящих его, вынуждают послать сына на войну – на верную погибель. Хотя цель данной работы не позволяет детально описать этот процесс, тем не менее, можно сделать краткий обзор, который прольет свет на факторы (преобразованные в цифровую форму), необходимые для компьютерного анализа социальных и военных систем.

Мы сделаем попытку дать определение понятия призыва (вербовки) в армию. Призыв в армию – это институт принудительного коллективного самопожертвования и рабства, придуманный людьми средних лет и пожилого возраста с целью заставить молодежь выполнять грязную работу. Помимо этого, данная система также призвана сделать молодых столь же виноватыми, как и старших, уменьшив таким образом возможную критику со стороны молодежи (стабилизатор поколений). Эта военная машина работает под девизом выполнения "национально-патриотического" долга.

В момент когда дается точное определение призыва в армию, оно используется для определения структуры, называемой Системой человеческих ценностей, которая, в свою очередь, преобразуется в категории теории игр. Цена рабов, используемых для неквалифицированной работы, определяется в соответствии с Таблицей человеческих ценностей, которая разбита по категориям интеллектуальных способностей, опыта, количеству рабочих мест и пр.

Некоторые из этих категорий ординарны и могут быть определены опытным путем, исходя из ценности какого-либо определенного вида работ, для которой существуют определенные расценки. Другие виды работы труднее поддаются оценке, так как обладают уникальным подрывным потенциалом в социальной сфере. В качестве особого случая можно привести воспитание, которое мать дает дочери, которое приводит к тому, что дочь, спустя десять или пятнадцать лет, станет предъявлять определенные требования к своему будущему мужу. Это в свою очередь окажет подавляющее действие на его стремление противостоять коррупции правительства, и, в конечном итоге, через двадцать лет поможет какой-либо банковской монополии купить весь штат Нью-Йорк.

Проблемы подобного рода во многом основываются на наблюдениях и информации, приобретенных в военное время, а также полученных в ходе психологических тестов. На их основе можно разработать математические модели (алгоритмы и пр.), которые, если и не будут в точности предсказывать события, то по крайней мере предопределят их возникновение с максимальной степенью вероятности. Следовательно, то, чего невозможно достичь естественным путем, можно получить путем точно просчитанного принуждения. Человеческие существа являются машинами – рычагами, которые можно схватить и управлять, и существует мало принципиальных отличий между автоматизацией общества и автоматизацией обувной фабрики. Эти просчитанные значения являются переменными (для проведения компьютерного анализа необходимо использовать текущую Таблицу человеческих ценностей). Эти значения даются в действительных единицах, а не в американских долларах, которые нестабильны и на нынешний момент производятся в большем количестве, чем суммарное производство товаров и услуг – это делается для того, чтобы влить в экономику фальшивую кинетическую энергию ("бумажную" индуктивность).

Цена серебра продолжает оставаться стабильной, и на сегодняшний день за грамм серебра можно купить то же количество товаров, что и в 1920-ом году. Цена человеческой жизни в расчете на серебро незначительно варьирует благодаря изменениям в технологии производства.

ПРИНУЖДЕНИЕ

ФАКТОР ПЕРВЫЙ

В любой социальной системе стабильность достигается за счет понимания человеческой природы (схема «действие-результат»). В противном случае результаты могут оказаться весьма плачевными.

Как и в других социальных схемах, для успешного функционирования системы призыва в армию необходима та или иная форма принуждения (либо побудительный мотив). Физические принципы причины и следствия должны применяться как по отношению к внутренним, так и к внешним подсистемам.

Для обеспечения безопасного функционирования системы армейского призыва необходимо также привлечь механизмы "промывания мозгов" и программирования, как на индивидуальном, так и на семейном и групповом уровнях.

ФАКТОР ВТОРОЙ – ОТЕЦ

Мужчина в домашнем хозяйстве должен быть укрощен и воспитан так, чтобы его сыновья выросли с необходимыми социальными навыками и отношениями. Средства массовой информации и другие механизмы должны привязать мужчину к женской юбке до того, как он женится. Ему вбивают в голову, что либо он вписывается в отведенную ему социальную роль, либо его сексуальная жизнь будет хромать, и нежное присутствие рядом с ним будет равняться нулю. Ему постоянно навязывают идею, что женщины нуждаются в безопасности больше, чем в логическом, принципиальном и достойном поведении.

К тому моменту, когда сын должен идти на войну, отец (уже полностью лишенный какой-либо силы воли) всучит ему ружье в руки, опасаясь вызвать своим протестом неодобрение у знакомых и чтобы не уронить собственного достоинства. Сын должен идти на войну, иначе отец почувствует себя крайне неловко. В конечном итоге сын пойдет на войну, несмотря на скрытое желание отца не допустить этого.

ТРЕТИЙ ФАКТОР – МАТЬ

Женская часть общества управляется в первую очередь посредством эмоций, и лишь потом – логикой. В борьбе логики и воображения всегда выигрывает воображение. Фантазия превыше всего. Поэтому в первую очередь – ребенок, а будущее – потом. Женщина с младенцем на руках слишком мечтательна, чтобы увидеть в нем пушечное мясо или дешевую рабочую силу. Однако, ее следует заранее подготовить к тому, чтобы принять действительную "реальность", которая рано или поздно наступит. По мере того, как этот переход становится трудней преодолевать, семья должна быть расщеплена, что достигается введением принудительной, контролируемой государством системой воспитания и обучения, позволяющей отнять ребенка у родителей еще в раннем возрасте. Применение лекарств, воздействующих на поведение (риталин), может ускорить этот переходный период для ребенка. Но нужно помнить, что импульсивный гнев женщины способен превозмочь ее страх. Нельзя недооценивать силу разгневанной женщины, так же как не следует преуменьшать ее власти над привязанным к ее юбке мужем. Эта сила помогла женщинам выиграть выборы в 1920-ом году.

ЧЕТВЕРТЫЙ ФАКТОР – СЫН

Эмоциональная тяга к самосохранению во время войны и эгоистическая натура общего стада, которое может избежать поля битвы, сводится к следующему: если парня можно убедить пойти на войну – это все, что от него требуется. Безмолвный шантаж сводится к следующему: "Не пожертвуешь – не будет друзей; не добьешься славы – не будет женщин."

ПЯТЫЙ ФАКТОР – СЕСТРА

Как насчет сестры парня? Она получает все самое лучшее от своего отца, и ее приучают ожидать того же от будущего мужа, независимо от цены, которую придется заплатить.

ШЕСТОЙ ФАКТОР – СКОТ

Те, кто не используют свои мозги, ничем не отличаются от тех, кто вовсе ими не обладает. Поэтому безмозглое стадо животных – отец, мать, сын и дочь – становятся полезным гужевым скотом, или же воспитателями гужевого скота.

КОНЕЦ

Translated from English by Viorel Lupu На страницу переводчика

mail.ru 144163